

商业工作

(第24期)

聊城市商业局办公室

一九八九年十二月十五日

强化具体措施 搞好旺季供应

聊城市商业局认真贯彻地区商业局调度会议精神

聊城市商业局于12月14日向各单位经理、厂长和业务财会部门的领导干部传达了地区商业局调度会议精神并提出了具体贯彻措施。会议上党委书记曹景祥、付局长邢玉分别就开展优质服务月活动和大力开展百日安全活动，做了具体安排，讲述了重要意见。

局长狄亚民同志根据地区商业局会议精神和我系统的实际情况，讲了贯彻意见，并着重对双节和旺季销售工作讲了十项措施。

1. 采取灵活多样的销货方式。首先通过全面提高服务质量和商店信誉，切实搞好柜台服务，并在此基础上采取门外设摊、赶集、串乡、送货、展销、优惠销售等方式。

105

扩大销售。

2. 组织工业品下乡，搞好地产品销售。

各单位根据实际情况，建立农村推销队伍，有计划、有组织地送货下乡，占领农村市场。要实行厂店联销或代销的方式，大力推销地产品。每个商品店甚少要与一个工厂建立联销、代销关系。

3. 开拓市场，扩大外销。

企业经营者既要充分利用当地市场，又要把眼光放远，注重开拓外地市场。要积极扩大横向联系，力争远销，搞活流通。

4. 清理库存，防止积压。

要充分利用旺季大好时机，及时处理积压商品，优化库存结构，提高商品资金利用率。

5. 提高肉食宰杀质量，广设卖肉摊架，满足群众需要。食品行业在保证质量的前提下，提倡自杀自卖，并在群众购买比较集中的地方广设摊架，便利顾客，满足需求。

6. 搞好饮食服务，增添花色品种，搞好豆类和面食加工，主动承揽为群众服务项目，提高服务质量。

7. 领导深入基层，调查研究，亲自抓点。

各单位领导要亲自搞营销，抓好重点的和影响较大的门

店的经营，以点带面，促进整个销售工作。

8. 行政人员实行旺季、节假日不休班制度，亲自到第一线帮助工作，促进销售。

9. 适当延长营业时间。节假日为了方便顾客，适当延长晚上营业时间。饮食业提倡早开门晚关门。

10. 大力开展优质服务活动。通过加强思想教育和检查评比，改善服务态度，提高服务质量，真正做到群众放心，顾客满意。

抄报：市委、市政府、市经委、地区商业局。

抄送：本局局长、书记、各科室。
