

商业工作

(第23期)

聊城市商业局办公室

一九八九年十二月十一日

聊城市百货大楼

重学三篇光辉著作 激发职工工作热情

聊城市百货大楼。为了搞好今年的旺季销售，克服当前经营方面存在的困难，他们重新组织全体干部职工深入学习毛泽东同志的《为人民服务》、《纪念白求恩》、《愚公移山》三篇光辉著作，收到了很好的效果。

自平息反革命暴乱之后，大楼领导班子认真进行了反思，一致认为企业要生存发展，必须坚持两手抓，如果忽视了思想政治工作，片面地强调物质利益，只能导致职工群众向钱看，企业难于经住困难考验。因此，他们进一步加强了思想政治工作，把这项工作摆到了重要的工作日程上来。党的十三届四中全会之后，他们认真坚持了每星

期二。四两小时的政治学习制度。先后学习了江泽民同志的国庆四十周年讲话和在五中全会上的报告。学习了毛泽东同志的五篇哲学著作，十一月份，又重新组织全体干部职工深入学习毛泽东的《为人民服务》等三篇光辉著作。经理、书记亲自授课，紧密结合本单位的实际情况，教育大家树立全心全意为人民服务和对工作精益求精的思想，树立战胜困难的信心和勇气。教育大家认清形势，明确责任，顾全大局，增强职业道德观念，多为国家做贡献。大家在谈体会，讲感受中反映，现在重新学习毛泽东同志的三篇光辉著作，感受更加深刻。通过学习，进一步激发了大家的工作热情，坚定了^胜战困难的信念，使企业出现了新的面貌。

主要变化是：

一、来货自搬自卸。自二十一号起，他们为了节约费用，货物全部自搬自卸，各楼层经理带头，广大职工踊跃参加，有时搬运货物超过下班时间，广大职工也毫无怨言。10天时间他们已搬卸货物70多吨，如果货物全部实行自搬自卸，每年可为企业减少开支8千元。

二、提高了服务质量。过去大楼对优质服务抓得比较紧，但仍然有嗑瓜子、坐着接待顾客、甚至上班带孩子的不良现象。通过学习，增强了职工的职业道德观念，这种

不良现象基本得到了纠正。售货员热情接待顾客，为顾客当参谋。工作忙时，许多同志中午往往顾不得回家，一天工作十多个小时。

三、领导一身作则，亲自到第一线。自从十一月进入旺季以来，每到星期天、大集，行管人员不休班，亲自到各柜组帮助销货。

目前，百货大楼的全体干部职工，正信心百倍，干劲十足地搞好年前的购销经营，力争全年纯利润突破百万关

他们深深体会到，越忙越要搞好学习教育，通过学习教育会更好地促进商品经营。

100

（Faint, illegible text, likely bleed-through from the reverse side of the page. The text is too light to transcribe accurately.)

抄报：市委、市政府，市经委，地区商业局

抄送：本局局长、书记、各科室，

打印30份

杨启泰

89.12.11

商社二部
第23期

聊城市简报

一九八九年十二月十一日

10/1

聊城市百货大楼

重学三篇老辉著作，激发职工工作热情

聊城市百货大楼是战时的先进企业。其中一条很重要的经验就

(克服当前经营中存在的困难)

是注重思想政治工作。为了搞好今年的旺季销售，他们重新组织

全体干部职工深入学习毛泽东同志的《为人民服务》、《纪念白求恩》、

《愚公移山》三篇老辉著作，收到了很好的效果。

自平暴反革命暴乱之后，大楼的领导班子认真地进行了反思，

一致认为，企业要生存、发展，必须坚持“两手”抓，如果忽视了政

治思想工作，片面地强调物质刺激，只能导致职工群众向钱

看，企业难于经受困难考验。因此，他们进一步加强了思想政治

工作，把这项工作摆到了重要的工作日程上来，党的十三届三中全会之后，

他们认真坚持了每星期二、四两小时的政治学习制度，先后学习了

江泽民同志的国庆四十年讲话和在五中全会上的报告，学习了毛泽

东同志的五篇哲学著作，十一月份来，重新组织全体干部职工

深入学习毛泽东的《为人民服务》等三篇老辉著作，经理、书记

亲自授课，紧密结合本单位的实际情况，教育大家树立全心全意为人民服务和对工作精益求精的思想，树立战胜困难的信心和勇气。教育大家认清形势，明确责任，顾全大局，增强职业道德观念，多为国家做贡献。大家在谈体会、讲感受中反映，现在重新学习毛泽东同志的三篇光辉著作，感受更加深刻。通过学习，进一步激发了大家的工作热情和战胜困难的信念，使企业出现了新的面貌。主要表现在：主要变化是：

一、来货自搬自卸：自二十一起，他们为了节约费用，货物全部自搬自卸，各楼层经理带头，广大职工踊跃参加，有时搬运货物超过下班时间，广大职工也毫无怨言。10天时间，他们已搬卸货物70多吨，如果货物全部实行自搬自卸，每年可为企业减少开支8千元。

二、提高了服务质量：过去大楼对优质服务抓得比较紧，但仍有嗑瓜子、坐着接待顾客，甚至上班带孩子的不良现象。通过学习，增强了职工的职业道德观念，这种不良现象基本得到

纠正,售货员热情接待顾客,为顾客当参谋。忙忙时,许多同志
往往中午饭不得回家,一天工作十多个小时。

少领导以身作则,亲自到第一线。自从十月进入旺季以来,每
到星期天、大集,行管人员不休班,亲到各柜组帮助售货。

盼,百货大楼全体干部职工,正信心百倍、干劲十足的搞
好年前购销经营,力争全年纯利润突破百万关。

他们深深体会到,越忙越要搞好学习教育,通过学
教育更好地促进商品经营。



1989.12.9