

商业工作

(第九期)

聊城市商业局办公室编印

一九八七年十一月十九日

我市商业系统提前完成全年利润计划

我系统广大干部职工，在市委、市政府的领导下，在地区商业局的关怀下，进一步深化商业体制改革，狠抓了“双增双节”运动，加强社会主义精神文明建设，积极开展优质服务活动，使我们的工作得到了可喜的成绩，到10月底为止，提前两个月完成了市政府和地区商业局下达的利润计划，实际完成利润47.3万元，占市财政下达35万计划的135%，占地区商业局下达利润计划45万元的105%。这是我系统广大干部职工努力工作积极进取的结果，完成任务较好地是百货大楼、蔬菜公司等。

百货大楼提前两个月完成全年利润计划

百货大楼1—10月份实现利润40.23万元，占财政下达计划的115%，提前两个月完成全年利润计划。

他们的具体做法是：

(一)及早下达计划，明确奋斗目标。86年底制定出87年全

54

部承包计划并落实到柜组，使全体职工人人心中有数，具体实行三定两考核（定销售、定资金、定毛率；考核服务质量、安全卫生）百分计奖制，每人每月拿出10元浮动工资与奖金捆在一起发放这样有力地调动了职工的积极性，真正体现了按劳分配的原则，起到了奖勤罚懒的作用。

(二)深入开展“双增双节”运动，收到较好的经济效益。今年以来，他们认真落实了上级会议精神，成立了由七人组成的双增双节领导小组，从挖掘企业内部潜力入手，制定了行动方案，确定了主攻方向。今年1—10月份，他们严格控制库存，减少有问题商品，合理利用资金，去年最高银行贷款235万元，交银行利息13.06万元；今年最高贷款160万元，交银行利息10.09万元，比去年节约银行利息2.97万元。今年以来他们还开展了多旧利废活动，自己按装自来水管，利用废管子安装了淋浴池，两项节约工钱3200多元。上半年营业室更装日光灯，办公室组织勤杂人员自己动手安装，节约安装费3500元。

(三)积极开展横向经济联合，减少流通环节，他们已与全国18个省市的168家工厂建立了进货关系，进货额达930万元，为扩大销货打下了基础。

总之，百货大楼在“双增双节”、提高服务质量，提高经济效益方面迈出了可喜的一步，他们的经验值得学习推广。

蔬菜公司提前完成87年销货利润计划

蔬菜公司，今年3月份就早已完成了上级下达的5万元的利

55

润计划，提前9个月跨入88年。1—10月份销货412万元，占计划的137.3%；实现利润10.7万元，占市财政下达计划的214%。

他们的具体做法是：

(一)及早落实经营承包计划。实行了利润定额，超额分成的办法，调动了柜组经营的积极性。

(二)根据市场变化的新形势，他们早抓货源，早联络、早定合同。到目前他们已与47个厂家建立了稳固的供货关系。今年八月底他们与安阳自行车厂召开联合展销会，七天销售了250辆自行车，取得了较好效益。

(三)发挥商业职能，支持农村商品生产。他们在农村商品蔬菜大发展的形势下，充分发挥职能作用，积极主动拓宽蔬菜销售渠道，为蔬菜生产提供信息，为技术和生产资料等方面服务，有利地促进了农村商品生产，起到了增加农民收入、销地群众满意、企业经济效益提高的好效果，扭转了多年来蔬菜逐年萎缩的局面。今年1—10月份，收购外调储存鲜菜1100万斤，比去年增加880万斤，经营额198.4万元，占总经营额的40%。他们还给20多个乡镇调运调味品2000多吨，调运花棒4万多斤。支缓了农村商品生产，促进了农村产业结构的调整，既为农民排忧解难，又支缓了国家重点城市的蔬菜供应。

(四)狠抓“双增双节”，加强进货和资金管理，节约费用开支。今年四月份，灯具组从外地购进一批日光灯，到货后经查点破损50%，他们当即拒付货款，避免8000元的损失。他们还实行

56
简易核算法，把一切直接费用核算到柜组，使每个职工都认真算节约帐，有的同志去济南进货，当天去当天回来，有时进量不多，就自己背着上公共汽车，以节约运费开支。

总之，商业系统广大干部职工，在深化改革的工作中，又迈出了新的一步。在今年最后两个月中，争取以十三大精神为指导继续改革挖汗，为完成八八年的任务打下一个良好的基础。

抄报：市委、市政府、办公室，企业政治部，经委财贸科，地区商业局，市广播局编辑部。

发至：本局局长、书记、各科室，下属各公司、百货大楼。

山东省聊城市商业局拟稿纸

打印 5.0 元

商 业 二 作

(第九期)

聊城商业局办公室编印

一九八七年十一月十九日

我商业系统提前完成全年利润计划

我系统广大干部职工，在市委、市政府的领导下，在地区商业局关怀下，进一步深化商业体制改革，狠抓了“双增双节”运动，加强社会主义精神文明建设，积极开展优质服务活动，使我们的工作取得了可喜的成绩。到10月底为止，提前两个月完成了市政府和地区商业局下达的利润计划，^{实际}完成利润47.3万元。

山东省聊城市商业局拟稿纸

58

省市财政下达35万元计划的135%，当地商业局下达利润计划45万元的105%。这是该系统广大干部职工努力工作积极进取的结果。完成任务较好的是百货大楼、某某公司等。

百货大楼提前2个月完成全年利润计划

百货大楼1—10月份实现利润40.23万元，占财政下达计划的115%，提前两个月完成全年利润计划。

他们的具体作法是：

(一)及早下达计划，明确奋斗目标。86年底制订出

承包
87年包部计划并落实到柜组，使全体职工人人心中

中有数，具体实行三定两考核（定锅货、定资金、定毛利率；考核：服务质量、卫生）百分计奖制，每人

每月拿出10元浮动工资与奖金捆在一起发放。这样有

力地调动了职工的积极性，真正体现了按劳分配原则

山东省聊城市商业局拟稿纸

59

起到了奖勤罚懒的作用。

(二)深入开展“双增双节”运动，收到较好的经济效益。今年以来，他们认真落实了上级会议精神，

成立由七人组成的双增双节领导小组，从挖掘企业内部潜力入手，制定了行动方案，确定了

主攻方向。今年1—10月份，他们严格控制库存，减少有问题商品，合理利用资金，去年最高银行

贷款235万元，交银行利息13.06万元；今年最高贷款160万元，交银行利息10.09万元，比去年

节约银行利息2.97万元。今年以来，他们还开展

了修旧利废活动，自己按装自来水管道，利用废管子按装了淋浴池，两项节约乙钱3200

元。上半年营业室更新日光灯，办公室组织勤杂

人员自己动手按装，节约安装费3500元。(三)积极

开展横向经济联系，减少流通环节，他们已与全国18个省市的186家工厂建立了进货关系，进货额达930万元，为打大销货打下了基础。

总之，百货大楼在“双增双节”、提高服务质量、提高经济效益方面迈出了可喜的一步，他们的经验值得学习推广。

某某公司提前完成87年销货利润计划

某某公司当年3月份就早已完成了上级下达的5万元的利润计划，提前9个月跨入88年。

1—10月份销货412万元，占计划的137.3%，实现_{下年}利润10.7万元，占市财政计划的214%。

他们的具体作法是：

(1)及早落实经营承包计划。实行了利润定额、超额分成的办法，调动了柜组经营积极性。

山东省聊城市商业局拟稿纸

61

(2) 根据市场变化的新形势，他们早抓货源，早联略，早签合同。到目前他们已与47户厂家建立了较固的供货关系。今年八月底，他们与安阳自行车厂召开联合展销会，七天销售了250辆自行车，取得了较好效益。

(3) 发挥商业职能，支持农村商品生产。他们在农村商品莱芽大发展的新形势下，充分发挥职能作用，积极主动拓宽莱芽销售渠道，为莱芽生产提供信息、技术和生产资料等方面的服务，有利地促进了农村商品生产，^{起到了}增加了农民收入，销地群众满意、企业经济效益提高的好效果，扭转了多年来莱芽经营逐年萎缩的局面。今年1—10月份，收购外调、库存鲜芽1100万斤，比去年增加880万斤，经营额198.4万元，占总经营额的40%。他们还给20多个镇调运

山东省聊城市商业局拟稿纸

62

调味品2000多吨，调运花椒4万多斤。支援了农村商品生产，促进了农村产业结构的调整。既为农民排忧解难，又支援了国家重点城市的菜芽供应。

(4) 狠抓“双增双节”，加强进货和资金管理，节约费用开支。当年4月份，灯具组从外地购进一批日光灯，到货后经清点，破损50%，他们当即拒付货款，避免了8000元的损失。他们还实行筒易核算法，把一切直接费用核算到柜组，使每个职工都认真算节约账，有的同志去济南进货，当天去当天回来，有时进货不多就自己背上公共汽车，以节约运费开支。

总之，商业系统广大干部职工，在深化改革的工作中，又迈出新的步伐。在今年最后两个月中，争取以十三大精神为指导，继续改革挖潜，

山东省聊城市商业局拟稿纸 63

为完成八八年的任务打下一个良好的基础。

上报：市委，市政府，地区商业局，经委财贸科、企业

政治部，市委办公室，市政府办公室，市行捕局编辑部。

发送：本局局长，书记、各科室，下属各公司、百货

大楼