

商业工作

(第六期)

聊城市商业局办公室编印

一九八六年八月十五日

落实市局会议精神。力争完成全年计划

为了完成全年计划，市局八月六日召开门市部主任以上的干部大会，总结上半年工作，安排下半年工作，提出大于五个月，力争完成各项计划指标。会后，各单位认真组织了讨论，研究了具体措施，然后召开了门店负责人或职工大会，层层进行落实。总的看，各单位决心很大，行动迅速，措施得力，效果明显。

百货大楼，为完成全年计划，分析当前形势，坚定了完成全年计划的信心，提出保证完成今年销售利润计划，采取了四项措施：一是把领导主要精力集中到旺季业务上来；二是进一步完善经营责任制，从8月份开始，由完成计划80%就发工资奖金，改为完成计划100%才能发工资和奖金，完不成计划按比例扣发工资。为鼓励职工推销商品的积极性，全年计划每超千元奖给5元，控制资金每节约1000元奖给节约资金奖5元；三是销货计划到组，到人，到天按销货评分。计奖。

66 39
四是落实服务规范，提高服务质量。实行这些措施后，经营正在出现好的势头，销货开始上升。

蔬芽公司，市局会议后，认真进行学习贯彻，党支部召开党员会，号召党员为完成全年计划走在前面。一致提出全年计划争超5—10%，并随即把全年计划落实到组和人，完成销售计划，毛利达到12.5%的发原工资，完不成按比例下降，同时积极组织货源，开拓新的经营门路，决心变坐商为行商，把买卖做到外地去。计划向烟台、石家庄等地推销蔬芽80万斤，利用坐邑恒温储芽10万斤，腌制半成品辣椒5万斤，收购疙瘩65万斤，红萝卜100万斤，还采购了各种自行车840辆，为了保证业务的顺利开展，对不得力的个别柜组长进行了撤换。

百货公司：为争取完成全年计划，扭转经营的被动局面，公司领导班子针对基层门店领导薄弱的情况，大胆地对基层门店领导人进行充实调整，把一些懂业务、会管理，实有开拓精神的同志提上来，使基层门店领导力量大大加强，工作出现了新气象，如百货三零领导调换后，经营立见成效，原来每天销几百元，而八月十一日一天销1400元。古楼商店也有新变化。

食品公司：为了鼓励职工的经营积极性，召开了食品站长和门店负责人大会，对上半年承包结果，进行了政策兑现。共兑现了17933元。通过兑现，大大调动了职工的积极性，原来经营不好的亏损单位，决心改变现有状况，受奖的单位，争取超计划创高效益，同时，公司领导对经营混乱的李海务、许营食品站和第七门市部进行整顿，并计划把复制品加工迅速搞起来。

本期发：各公司、大楼、较大门市部、本局局长、书记、各科室。
报：地区商业局办公室、市委、市政府、经委办公室、财贸科。

山东省聊城市商业局拟稿纸

67

级到外地去。计划向大烟台、琼花等地推销蔬菜80万斤。
到用~~蔬菜~~^{蔬菜}恒通^{恒通}蔬菜10万斤。收购半成品辣椒5万斤。
收购猪鬃65万斤。红萝卜100万斤。还~~还~~采购了各种自行车
840辆。为了保证任务的~~顺利~~^{顺利}完成。对~~对~~^对~~对~~^对能力^的个别
~~人员进行~~^{柜组}进行了撤换。

百货公司。为争取完成全年计划，扭转经营的
被动局面。公司领导班子针对基层的领导力量薄弱的情况
况。大胆的对基层的领导人员进行充实调整。把懂懂
业务会管理、富有开拓精神的同志招进来。使基层
的领导力量大大加强，工作出现新的气象。如百货
三零、领导调整后，经营立见成效。门市每天销售额
八月十一日一天销售额1400元。百货商店也有新的变化。

食品公司。为了鼓励职工的积极性。召开了食品批
发批门市负责人大会。对上半年~~的~~承包结果进行了改

山东省聊城市商业局拟稿纸 18

共脱稿了 17933

~~年况观。发与案~~ ~~如何时~~ ~~对完时~~ ~~任务的~~ ~~个单位~~
~~按合同~~ ~~罚款~~ ~~记~~。通过兑现，大大调动了职工的
 积极性。几年来经营不好的亏损单位决心改变现状
 状况，受奖的单位和争取超计划创高额益。同时，
 公司领导对经营混乱的百货部、百货、食品^部和
 第七门市部进行整顿，并计划把~~四~~^{副品加工}团连搞起来。~~改~~
~~变内容~~ ~~和~~ ~~经营~~ ~~的现状~~

本期发：各2司、士格、转士17年印，李局与长，d 44全
 后... 也已商场办之... 市以存 李局办之... 汪安办之...
 27全44

打印 50
169

商业工作
第六期

聊城市商业局办公室编印

一九八六年八月十日

落实市局会议精神 力争完成全年
计划

为完成全年计划，市局于八月六日召开市部
主任以上干部大会，总结上半年工作，安排下半年工作，
提出大干五十天，力争完成各项计划指标。会后，各
单位认真组织讨论，研究了具体措施，先后召开了
门店负责人或职代会，局内进行落实。总的看，各单位决
心很大，行动迅速，措施得力，效果明显。

百货大楼，为完成全年计划，分析当前形势，
提出完成全年计划的信心，提出保证完成全年计划

货利润计划，争取四项措施：一是把领导主要精力集中到旺季业务上；二是进一步完善经营责任制，从8月份开始，由完不成计划80%不发工资奖金，改为完不成计划100%才能发工资奖金，完不成计划按比例扣发工资。为鼓励职工推销商品的积极性，全年计划每超千元奖励5元，控制费用每节约1000元奖励节约费用5元。三是销货计划副组到人，天天控制销货评比计奖。实行这些措施后，经营正在出现好的势头，销货开始上升。

蔬菜公司、市商会议后，认真进行动员，支部分别召开委员会，号召党员为完成全年计划走在前面。一致提出全年计划超5-10%，并随即把全年计划落实到组到人，完成销货计划，毛利达到12.5%的发给工资，完不成按比例扣。同时积极组织货源开拓新的经营门路，决心以~~发展~~^{发展}为行商，把买卖

山东省聊城市商业局拟稿纸

71

高工 汇报
(第三期)

聊城市商业局工作汇报

一九八二年八月十五号

高工汇报会议材料 力争完成全年计划

为完成全年计划，市局于八月二日召开门市主任以上
干部印大会，总结上半年工作，安排下半年工作，提出大于
5个月力争完成全年计划指标。会后，各单位认真组织
了讨论，研究了具体措施，然后召开了门市主任以上人
员印大会，进一步进行落实。总的看，各单位，决心
很大，行动迅速，措施得力，效果明显。

山东省聊城市商业局拟稿纸 73

为计划工作的目的，^{以上}由计划处~~进行~~计划工作。在现行
这些基础上，^{计划}提高计划工作的质量，开始工作。

首先，关于今年的计划工作，应针对今年的形势
的方面~~进行计划工作的调整工作~~，提高计划工作的质量，
针对去年的计划工作的情况，大量的对去年的计划工作

进行认真的研究。对^在一些特殊困难，^高要有计划
性的问题~~进行~~调整~~工作~~上策，^{提高计划工作的质量}

~~工作~~ 对去年的计划工作的经验教训，认真研究，
总结经验。如计划工作，在计划调整后，^而提高是
一个。今年白天的计划工作，^而计划工作的提高~~工作~~在

计划到1400元。在计划工作中~~也~~有新的发展。

其次，今年计划工作，应进行有计划的工作。在
计划研究工作。今年计划工作应计划是无所不。
计划总计划计划~~工作~~ 5-10%。^在计划工作

山东省聊城市商业局拟稿纸 74

今年计划... 完成计划, 毛利达到12.5%
如去年一样, 毛利计划比例下降。同时, 计划比例和
实际, 开始新的比例的思路。坚决心平气和进行高。

把重点放在外地去, 计划向烟台石家记录地转移,
来平80%。计划用空白比慢序序记录10%^{40%}, 毛利

成本成品和材料5%, ~~计划比例~~计划比例65%, 计划
100%。这主要是计划比例84%。为了适应七号

比例和开发, ~~计划比例~~计划比例进行了调整。

产品之间, 为了适应计划比例, 进行了~~计划比例~~
产品比例和计划比例一致, 计划比例和计划比例。进行

了~~计划比例~~计划比例; 为了~~计划比例~~计划比例, 同时计划比例
计划比例 计划比例 计划比例 计划比例

计划比例和计划比例。计划比例和计划比例。计划比例和
计划比例, 计划比例和计划比例。计划比例和计划比例。

山东省聊城市商业局拟稿纸 75

同时公司经理对记号以礼如李海亭. 许高 ~~部~~ 记号
和 ~~李~~ 记号 ^起 进行 ¹⁹ 规划 ^家 加 ^到 记号 ^品
通稿 ~~上~~ 来, 记号 ~~各~~ 记号 ~~的~~ 收 ~~收~~ 口

李海亭... 记号. 上 ~~接~~. 李海亭 ~~的~~ 记号, 李海亭
记号

李... 记号 ~~的~~ 记号 ~~的~~ 记号. 记号 ~~的~~ 记号
