

工作简报

聊城市百货大楼办公室

1986年5月16日

大于48天 时间任务双过半

为了贯彻市局会议精神，五月十三日早，我店召开了全体干部职工大会。这次会议是号召会，紧急动员会。会议要求全体干部职工要再接再厉，立即行动起来，力争时间过半，任务过半。会议由书记张金栋主持，许振清经理作了题为“大于48天，时间任务双过半”的动员报告。许经理在报告中对一至四月份的经营情况作了详细的总结，并对完成计划的交通、糖果、调味品、镜品、工艺、化妆、洗涤、纸制品、文体、学生用品、女鞋、呢绒、绸缎、童上装、男鞋、童鞋、布胶鞋、大针织、床单、毛巾、棉内、线组、男服、女上衣、女棉衬、童下装等近三十个柜组进行了表扬。许经理在报告中对当前的市场形势进行了详尽的分析，从主观和客观两方面查找了原因，报告的最后着重讲了下一步的工作意见：

一是认清形势，增强完成计划的信心，要求全体干部职工要查找完成计划的不利原因，放下包袱克服畏难情绪，加大措施，保持良好的精神状态，集中精力抓业务。二是掌握信息，大力组织适销对路的商品，对夏季商品的进货、销售、库存情况，业务股立即配合柜组进

172 65

行排查，作出计划，从人力、物力上要大力支援，抓紧上市。同时，必须做到信息灵，情报准，严把进货关。三是大力发展横向联系，开展代销商品业务，在代销商品建帐、统一掌握后，要进一步扩大该项业务，要保证质量，保证价格，巩固客户，四是为增加利润，要选择合理进货渠道，注意巡回运输路线，严禁高进高出，防止假冒、低劣商品进店，减少损失。五是合理使用资金，努力降低费用，六是大力组织销售，开展销货热潮。为了更好地完成各项计划，从现在起，要采取多种形式扩大销售，充分利用广告、广播、大集、摆摊，送货到工厂、机关，造成人人销售献策献力的气氛。

许经理在报告中还对营业时间作了延长的布置。并要求全体行管人员深入柜组参加售货。特别是对开展优服活动，提高两个效益，作了更进一步的强调。

在这次会议上先进柜组交流了经验，他们的发言，使一些完成计划不景气的柜组，受到了启发。会议以后，我店正以崭新的姿态，向前迈进，去迎接更严峻的挑战！