

②

系35
方

聊城市商业局

关于储运站汽车司机司家增同志为 保护国家财产挺身与盗徒搏斗的通报

(62)聊商办字第1号

各公司、厂、站、店：

储运站汽车司机司家增同志，为了加速春节物资调运，及时的满足市场供应，不顾个人的疲劳和困难，昼夜行车运货。当26号接受去济南调运百货的任务时，为当日返回，早三点起程，十二点抵济，立即找到有关人员，装好百货、棉布等6000余斤，价值万余元物资后，当日下午由济返回，行至齐河马坊西（距齐河20里）大，汽车发生故障。时已晚11点钟左右，当时家增同志心里很为急躁，立即进行检查修理。经过反复地检查，因离合器片已损坏无法修理。时过十二点后，恰巧由济南赴聊城的汽车，即令助手王立长同志返聊拿取离合器片。

家增同志为保护国家财产不受损失，振作精神，不顾个人的疲困，小心翼翼的不时下车围绕车检查一次。当下三点左右（王立长走后），在机仓中发觉车有摇动，在爱护国家财产的责任感触下，随即手中拿着摇车把下车检查，即发现有坏人已登上车偷东西。家增同志毫不畏惧，未察看小偷亦1人，立即爬上车用摇把向坏人打去，第一次打到小偷的脚上，第二次打到车箱板上，搥摇车把震掉。这时小偷拖着一条泥裤跳车想逃跑，家增同志亦随即跳下车赶上撕打不放。约半小时多，家增同志的手部及胳膊已受伤，二人扭在一起滚到路沟内，与小偷在沟内挣扎已到精疲力尽的时候，天约四时多，这时由齐赴晏城运粮的汽车一辆，该车刘司机和助手发现他们在沟内搏斗，而停帮助把小偷捉住，捆扑起，带送齐河公安局去，检查货物未受损失。当汽车修好后，安全返聊。

我们认为，司家增同志为保护国家财产，挺身与盗徒搏斗的英雄事迹，是值得表扬的，并为全体商业职工树立了光辉榜样。我们要学习司家增同志舍己为公的高贵品质。因为我们商业部门经管着国家的财产，必须象家增同志一样，随时随地珍惜、爱护，尽一切努力不使国家财产受到损失，这才是我们商业职工的神圣职责。

聊城市
1962年2月12日
商业局

③

3/6 共 1/6

蔬菜合作二店是如何以店为家，勤俭办店，群众称便五好店的
我们认为这份材料有助其他店组，以取长补短的精神，认真组织讨论学习的通报。

该店从61年10月分开门营业，三个月来；由于他们以店为家，
积极努力，认真执行价格政策，正当经营取得了很大成绩，因此，群众
称便五好店。但开门营业，由于家底薄，曾一度在思想上存有不同程度的
片面认识和经营上的消极情绪。有的认为“办合作店降低了地位”。
也有的说：“资金少，净不上吃喝”的顾虑。还有的说：“到合作店前
途渺茫了。”等。正由于上述思想的存在，所以对办好店干劲不大，信
心不足，情绪低落，个别人倾向单干想回家。

市局
经过领导适当安排和帮助教育，思想逐步得到提高，特别经年前范
书记为春节供应两次大会以后，更进一步认识到合作店的作用：既是国
营的助手，又是具体为市场、生产和消费者服务的，这样在提高认识的
基础上，加强了团结，四人心如一的积极努力，以店为家，勤俭办好店
的决心和信心一天比一天高涨。

几个月来，坚持了照规章办事，认真执行价格政策，使经营搞的正
当而活跃，致使月月完成和超额完成计划，并获得了群众称便五好店的
荣誉称号。

一、政治思想好：

首先说经营观点明确，从开门第一天起始终执行了绝大多数商品是
依靠公司进货的，但为了弥补公司某些商品有时不足的现象，在不超出
经营范围以内的也自购了一些品种“买利卖利”非有混级提价，投机倒
把，以骗人的作法获取高额利润。如门市主任张成范同志说：“绝不为了
单纯的净钱而经营，而是为了活跃市场，方便群众，当好国营的助手
。”

其次，一心一德，加强团结，同志之间互相关怀，互相体贴。该店

四个人，两名女同志，一居店远还有喂奶小孩，一名是年老体弱，这样两名男同志既为了照顾她们，又考虑到营业，错开时间吃两顿饭，感激的女同志早上班，晚下班，互相感动，互相促进，为此店里有些重活脏活争着干，所以这个店正气高涨，营业活跃。

其三，制度严格，财务清白。这个店坚持每晚碰头，当日营业当日结帐公佈，致使同志之间互相信任，看来民主空气高涨，所以你支我借，你偷我拿的现象没有。

二、遵守政策好：

1. 现在经营的品种 32 种，其中：公司进货的有 10 种，自购商品（白菜、红白萝卜、藕、红蒜、竹筍等）22 种，均在经营范围以内，非有不经安排跨行跨业，超出范围投机倒把的现象。

2. 认真执行价格政策，以公司规定 20—30% 的利润率。从 12 月分经营的几种主要品种看：

公司进货的：

	白菜	白萝卜	胡萝卜
进价	0.10	0.12	0.08
售价	0.11	0.14	0.10

自购货：

	白萝卜	生薑	大葱	红蒜
进价	0.145	2.10	0.50	1.90
售价	0.16	2.80	0.65	2.20

上述品种所掌握的利润率一般在 15% 上下，最高 21%。

3. 合理分配，照章纳税。三个月来，做到了及时上交税收和公积金公益金的扣留。三个月共交税收 399.81 元，公积金公益金 13.6 元。由于认真执行政策，不仅增加了社会主义财富，而且扩大了公共积累和本人多劳多得的合理报酬。

三、勤俭办店好：

37
1. 緊縮開支節約費用，該花的盡量節約，花也可不花也可的堅決不花，不該花的分文不浪費。三個月除碾草（自己拉貨）費用和裝修門市添置的稱、鐵箕、條帚等開支132.73元，僅佔利潤額1348元的11%外，並為了節約開支，據11—12月分統計，自搬自運商品達2萬多斤，節約運費60餘元。

2. 加強核標，合理增加經營範圍以內的品種，擴大經營額，由開門16種商品逐步增加到32種，這樣進一步滿足了消費者的需要。如鄰近居民反映：“您這個店買賣越搞越大，品種花樣越來越多。”對門鄰居說：“出門到店買菜隨便。”等贊揚的說法。

四、服務態度好：

1. 包片串街二管。如包的小關、柳園、后鎮、北桃園子四個街，做到逢集空就串街的制度化。元月下旬的統計，總營業額2206元，其中四次串街送貨到門258元，佔總額的11.3%。如一次去肖庄賣貨，因路泥泞，推不動車子，幾名社員爭着給抬筐，並說：“合作店方便咱，咱得幫助他們。”還贊揚地說：“你們店有三省、二便、一及時。”三省是：省腿出門就買菜，省得趕集和到菜坊挨號，省得受小販騙人。二便是：買多少隨便，挑挑揀揀隨便。一及時是：及時吃菜及時能買到。

2. 由於服務態度好，不少居民越過一店到二店買菜，並且二店開門以後近鄰周、張兩戶投機倒把的單干菜攤以有力的打擊，現在他們不干了。

業務經營好：

1. 以每人的特長適當分工，如張成先、蔣振震習慣擺設門市，講衛生，即分工站門市，于云風、朱長生做小買賣出身，買賣在行，即分工採購串街。于云風採購的幾點體驗是：（一）小集不買大集買，遠路都趕大集，貨到地頭死，買出利采才能賣出利采。（二）買時選貨注意質量，助“

18.39

两头菜”，最好，最次。要好菜一是好出手，二是风耗小。而最次的薄利低价便销。

2.薄利多销。12月分的统计，胡萝卜1180斤，13斤进货，11斤出售，白萝卜3000斤，进货0.135元，而销0.14元，这样掌握几个月没有一次商品长期积压而降低质量的现象。

总之，由于该店经营观点明确，认真执行价格政策，加之以店为家的政治团结和勤俭办店的决心，因此几个月来，经营成绩显著。从三个月完成计划情况是：

经营额计划9000元，实际完成13339元，占计划的148%，毛利完成1437.72元，费用开支仅162.73元，占利润额的11%。但仍有缺点：(一)制度还不健全，有的有制度还没认真执行。(二)公司进货与自购货在价格上有时还有混乱的现象。(三)评工记分多劳多得的政策执行尚不够严格。现在他们为了纠正缺点，发扬成绩，进一步为勤俭办店，作好国营助手而共同奋斗。

1962年2月22日



16

38
40

关于六二年上半年工作总结和
三季度工作安排意见

聊城市商业局
一九六二年七月十五日